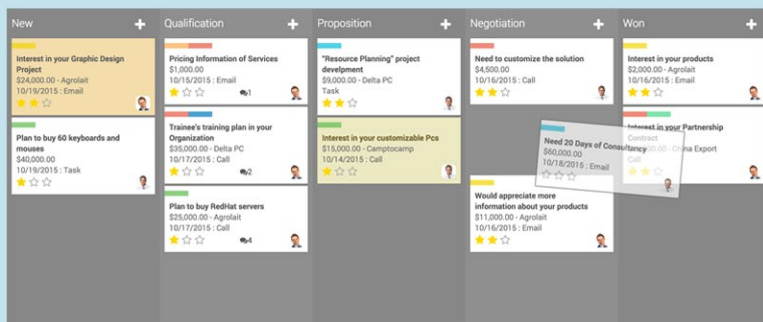




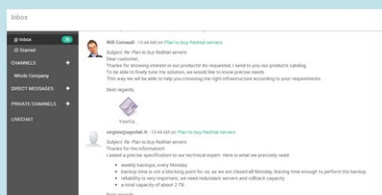
CRM

Imajte punu kontrolu nad procesom praćenja potencijalnih klijenata

CRM modul omogućuje organizovano vođenje baze potencijalnih klijenata, uz mogućnost njihovog prebacivanja iz jedne kategorije u drugu (drag & drop tehnikom). Vizuelne informacije u realnom vremenu obezbeđuju pregled akcija koje treba preduzeti u narednom periodu, novih poruka, potencijalnih prilika i očekivanih prihoda.



Budite u vezi sa svojim timom

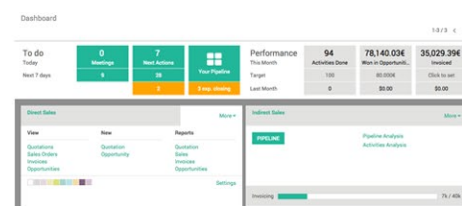


Sistem poruka u realnom vremenu će vam poboljšati kolaboraciju i omogućiti bolji uvid u dešavanja u vašem timu.

Pratite kada kolega unese informaciju o razgovoru sa potencijalnim klijentom ili pošalje ponudu. Razmenjujte ideje i dokumenta u realnom vremenu i informišite se o stvarima koje ste propustili kada ste bili odsutni.

Pratite učinak i nadgledajte naredne aktivnosti

Pratite napredak poslovanja u poređenju sa mesečnim planovima. Organizujte poslove u skladu sa planiranim akcijama.



Sakupljajte korisne informacije

Pristupite svim neophodnim informacijama o svakom kontaktu na lak način. Prilagodite predviđeni prihod i procenat uspešnosti. Organizujte potrebne aktivnosti i napravite raspored sastanaka direktno iz forme potencijalnih klijenata.

Izveštaji sa naprednom analitikom

Obezbedite informacije koje su vam potrebne za donošenje pravih odluka. Kreirajte izveštaje po meri kako bi dobili pravu sliku svog poslovanja. Imajte dubinski pregled preko izveštaja i grafikona u realnom vremenu.

